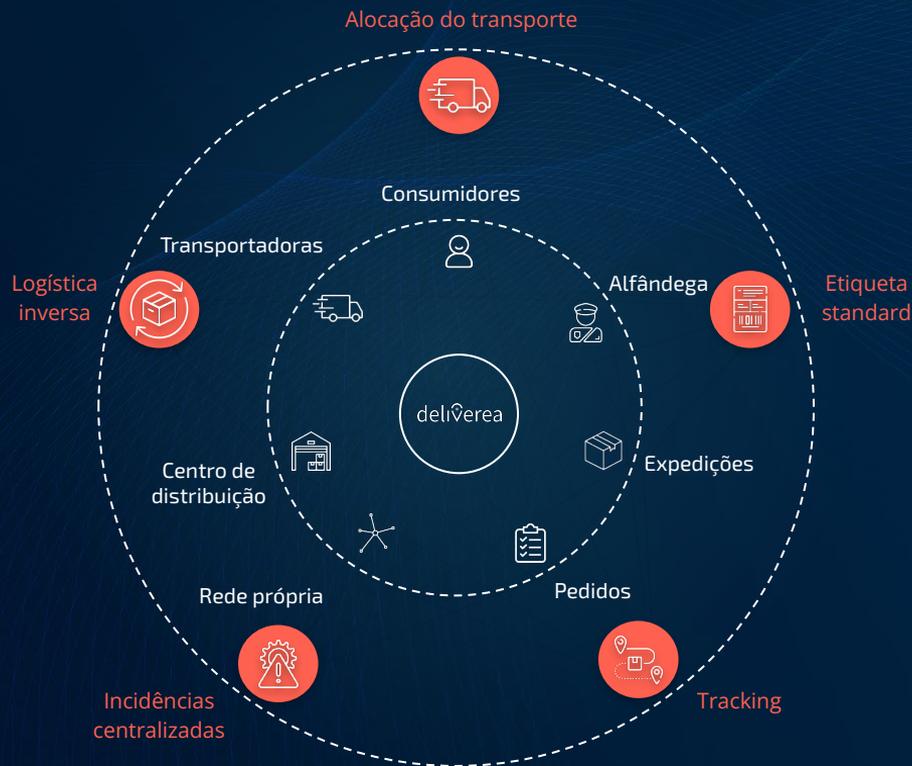


Partner Program

Business Partners

Tech Partners

O que fazemos na Deliverera?



Facilitamos a gestão da distribuição através de uma ferramenta **transversal e inovadora**.

Mas como?

- **Centralizando**

A gestão de toda a logística numa única plataforma.

- **Uniformizando**

E **otimizando** os processos, **agilizando** o fluxo de expedições.

- **Automatizando**

Através da **tecnologia**, para conseguir ainda **mais eficiência**.

Connosco chega mais longe

Os parceiros são uma extensão fulcral da estratégia comercial da Deliveria. O nosso programa permite-lhe revender as soluções da Deliveria, combinando **conhecimentos técnicos, formação consultiva e recursos de marketing**.

Este programa destina-se a dois tipos de parceiros:



Business Partner

Oferece serviços de consultoria e prescreve soluções para otimizar processos internos. Gera uma procura de serviços e vende as soluções oferecidas pela Deliveria diretamente aos seus clientes.



Tech Partners

Oferecem a implementação, o apoio e operação. O seu departamento de engenharia acompanha a implementação de uma solução. Podem ser: integradores de sistemas, ISVs e consultores no domínio da gestão e das operações.

Comercializa uma **solução inovadora e eficaz** no âmbito da distribuição de última milha no Sul da Europa.

O que significa uma parceria com a Deliverera?

O nosso programa permite a **criação de novas oportunidades de negócio** e ajuda a **atrair novos clientes**.

- **Impulsione as vendas, dê apoio e tire partido das nossas equipas de engenharia e integração** para acelerar os processos de implementação.
- **Ofereça formação e acesso a produtos** que o colocam na vanguarda da otimização da logística de última milha.
- **Aumente as suas receitas** ao adicionar soluções complementares à sua carteira de serviços.
- **Diferencie-se** ao impulsionar a eficiência operacional e faça da entrega um fator diferencial para os seus clientes.



Um programa adaptado a cada parceiro

O programa de parceria oferece uma estrutura baseada em *tiers*:

Business, Silver, Gold e Platinum.

Todos os parceiros que aderirem ao programa Tech Partners aderem inicialmente ao programa Business ou Silver, consoante a natureza da parceria.

O subida para um *tier* superior está condicionado ao cumprimento dos requisitos do *tier* atual e ao desbloqueio de mais benefícios e incentivos.



Program overview

